

RESPONSABLE COORDINATION COMMERCIALE H/F - CDI

 FILIALE


BALSAN

 FINALITÉ DU POSTE

Coordonner en amont l'ensemble des opérations nécessaires à la mise en place et/ou au développement d'un projet commercial avant le traitement opérationnel du marché. Donner de la visibilité en termes de planning et de délais à la direction commerciale pour permettre la prise de décision.

 MISSIONS PRINCIPALES

- Suivre le planning de la Direction Commerciale
- Assurer l'interface entre la Direction Commerciale, les services internes et les clients
- Suivre les différents projets avec la Direction Commerciale
- Lister les actions à mener par chaque service nécessaires au projet
- Concevoir et mettre en place un tableau de pilotage des projets
- Suivre et effectuer le reporting à la Direction Commerciale de l'état d'avancement des différentes actions de chaque service
- Préparer les dossiers et les présentations pour les réunions internes et externes et faire les comptes rendus et le suivi des plans d'actions
- Alerter la Direction Commerciale sur les dérives potentielles en termes de délai et de faisabilité
- Faire fonctionner de concert les différents services pour garantir l'alignement des projets et le respect des échéances

AUTRES MISSIONS

- Prendre le relais de la Directrice Commerciale (lors de ses absences) pour mener les réunions de pilotage
- Participer à la consolidation des données (taux de service clients, statistiques commerciales, ventes, appels d'offres, devis, etc...) nécessaires à l'analyse de l'activité commerciale et à l'élaboration de la stratégie commerciale

COMPÉTENCES ATTENDUES

SAVOIRS GENERAUX Gestion ; Anglais ; Univers de l'Habillement.

SAVOIR-FAIRE Maitrise des outils bureautiques et en particulier excellente maitrise d'Excel. Connaissance du fonctionnement en mode projet. Maitrise Gantt et Pert.

SAVOIR-ETRE Sens du service client (interne ou externe), Rigueur, Organisation, Qualités relationnelles, capacité d'anticipation et à prendre des initiatives, Résistance au stress.

MANAGEMENT TRANSVERSAL Capacité à coordonner les acteurs d'un projet.

FORMATION INITIALE

Bac+3 à 5 (Ecole de commerce ou Ecole « métier » type ESIV)

EXPERIENCE

3 ans dans une Direction commerciale

RATTACHEMENT HIERARCHIQUE

Directrice du Développement Commercial

CLASSIFICATION

Cadre

LOCALISATION

Gennevilliers